

食品加工事業者向け

# 営業力強化 セミナー



中小企業営業カパワフル支援事業

～自社の営業・商談方法を見直してみませんか？～

参加無料

県では、県内食品加工事業者の販路開拓に必要な営業力のスキルアップを図るため営業力強化セミナーを開催します。セミナーでは食品小売業界に精通した営業のプロフェッショナルをお迎えし、営業・商談のポイントや流れなどについてご講演頂きます。また、専門家の指導のもと、個別の営業指導や個別営業による商談に挑戦したい事業者の募集に関する説明会を行います。

## 日時

令和元年 **7月25日 (木)**  
**13:30～16:50**  
(受付13:00～)

## 会場

定員： 30名

会場：アスパム9階『南部』  
(青森市安方1-1-40)

主催：青森県商工労働部 地域産業課

## 申込み方法 / 締切

参加申込書に必要事項を記載の上、メールまたはFAXでお申込みください。

申込締切 **7月19日 (金)**

## プログラム

**講演1** (120分)

テーマ：『商談の基礎』

講師：(一社) 全国スーパーマーケット協会  
泉川 信一 氏

**プロフィール：**

外食商品開発やメーカー・卸売営業にて約20年の実務経験を有し、百貨店・大手スーパーマーケット・ネット通販企業・外食チェーンなど幅広い商談実績あり。青森市内メーカー各社へのアドバイスほか、地域食品製造業者への営業・商品開発指導実績を有する。

**内容：**

- ・ビジネスマナー
- ・商談/営業の準備 (FCPシート、試食提供など)
- ・商談の流れ (事前準備/当日の対応/アフターフォロー)
- ・商談の現場で困る事 ～悪い商談～
- ・販路特性 (業態や想定売込先の特徴首都圏マーケット説明)
- ・プライシング (値入率、見積等)
- ・流通用語

**講演2** (30分)

テーマ：『小売・卸から見た困った営業・喜ばれる営業』

講師：(有) 良品工房 小林 竜也 氏

内容：食品事業者の営業先である小売・卸から見た困った営業や喜ばれる営業の事例

**首都圏 販路開拓実践研修 事業説明会** (30分)

食品事業者向けの販路開拓実践研修の説明を行います。  
※説明会后に事業について相談や質問を受け付けます。

## ●お問合せ

青森県商工労働部 地域産業課 創業支援グループ 担当：鈴木

TEL：017-734-9374 / FAX：017-734-8107 / メール：chiikisangyo@pref.aomori.lg.jp

7/19  
締切

# 食品加工事業者向け 営業力強化セミナー 参加申込書

《お申込み》 必要事項をご記入の上、メールまたはFAXにてお申し込みください。

お申込み先		青森県地域産業課 創業支援グループ 鈴木 あて メール：chiikisangyo@pref.aomori.lg.jp / FAX：017-734-8107	
企業・団体名			
参加者	所属・役職	氏名	
	所属・役職	氏名	
住所		〒	
電話番号		FAX番号	
E-mail			

申込書類  
配布中

## 参加事業者募集スタート！ 首都圏 販路開拓実践研修

県内食品加工事業者の販路開拓に必要な営業力のスキルアップを図るため、専門家による個別指導と個別商談を実施致します。

### ■スケジュール

営業力強化セミナー：7月25日（木）

個別指導

- ・1回目：8月26日（月）・27日（火）
- ・2回目：9月12日（木）・13日（金）
- ・3回目：10月16日（水）・17日（木）
- ・4回目：1月23日（木）・24日（金）

※1回目は企業訪問、2~4回目は青森市内を予定

個別商談：10月～翌1月中旬

※首都圏で実施

振り返り報告会：翌2月下旬

※青森市内の会場を予定

### ■申込締切

2019年7月31日（水）

### ■対象事業者

青森県内食品加工事業者の  
営業担当者や経営者

### ■募集事業者数

5社

### ■募集方法

下記ページをご確認ください

[http://www.pref.aomori.lg.jp/soshiki/shok/o/chiikisangyo/r1\\_syokuhin\\_eigyouryoku\\_ji\\_ssenkensyu.html](http://www.pref.aomori.lg.jp/soshiki/shok/o/chiikisangyo/r1_syokuhin_eigyouryoku_ji_ssenkensyu.html)