

心機一転 「お弁当ビジネス」参戦! 自分が思うままに自分の道を!

弁当だるま 代表 赤田 更介

創業年月/令和元年7月
所在地/むつ市横迎町2-10-1
TEL/080-8846-6869 E-Mail/kosukeakata@yahoo.co.jp



青森を離れた理由は?

大学で英語以外の外国語を勉強したいと思い、地元の高校を卒業し、東京へ。大学では中国語を専攻。中国への留学もありましたね。

どこで暮らしていましたか?

大学卒業後は営業職を経験し、2008年貿易商社に就職。翌年には中国上海支店への転勤となり、機械部品取引を行っていました。約9年間東京と上海を往復する中、むつ市で幼馴染だった妻とばったり再会し、結婚。運命でしたね。

青森に戻るきっかけ、経緯は?

商社で取引先との仕事を続ける日々の中「直接消費者の顔が見える仕事を自分の力でしてみたい!」と漠然とした創業への思いが生まれるように。「思ったことは行動に!」が私のポリシー。妻への相談の上、「地元で一緒に頑張ってみよう!」という結論に至り、二人で帰郷しました。



売り切れ必至のお弁当。豊富なメニューが人気。

創業のきっかけ、経緯は?

もともと料理が好きでしたので、飲食関連で起業しようかと考えました。直接消費者の顔が見える仕事です。やりたいことができる最適なビジネス形態を熟慮した上で、自分が決めたオリジナルレシピを活かすことができる弁当店に決めました。



創業支援拠点を活用してよかったことは?

創業に向けて友人と話す中、創業支援制度を知り、むつ市の相談窓口を通し、インキュベシヨ

ン・マネジャーと相談。開業資金融資のための事業計画の策定や資料の作成の仕方など知らなかった知識について親身になって教えていただきました。自分ひとりで進めていたら、もっと時間がかかっていたかもしれませんね。

現在の活動は?

お弁当のメニューはすべてオリジナル。和食、中華、韓国料理にカレーなど様々工夫を凝らしています。一番人気は「渾身のからあげ」。月に2回は新メニューも考案しています。おかげで創業から1年たった現在の売上は、当初の目標の1.3倍程度に。スタッフも当初2人だったのが、今では7人になりました。みんな毎日頑張ってくれるので、営業時間の効率化にも着手しましたね。あと、最近は知らなかったお客様から配達やプライベートの際に「お弁当おいしかったですよ!」「いつもお世話になってます!」と言われます。これって本当にうれしい、やりがいですね。

これからの夢や目標は?

新たにオリジナルの食の専門店にもチャレンジしてみたいですね。自由に思ったことができるというのは楽しいです!創業してみて本当にそう感じています。

青森での「Uターン創業」を考えている方へメッセージをお願いします!

独立して創業するということはハードルが高いと思われるかもしれませんが、自分が



思ったように生きてみるのもいいと思います。私の場合、Uターンしたことで実家があるという利点、知り合いがいる安心感もありましたが、保守的にならずチャレンジしてみることをお勧めします!

担当IM
(インキュベーション
マネジャー)
からひとこと

赤田さんがUターン前から抱いていた事業構想を、実際の事業計画書に落とし込む作業から伴走型支援はスタートしました。心の熱さを維持しつつ、多岐に渡る経営課題解決を策定できる冷静さが強みと感じました。また、地元に溶け込むのが早く、収支予測も高いリアリティで構築されており、そうした努力が開業後に活かされていると感じます。

鎌田 IM

