



価格転嫁 出前講座

「価格転嫁実現」の扉を開ける、
その鍵は「企業の総合力」にあり

無料

価格転嫁の実現と収益力向上に向けて、自社の価格戦略を数字と根拠に基づいて実践することを目的し、価格転嫁支援アドバイザーが訪問し、個別の業種・業態に合わせたオーダーメイドの講座を開催します。

対象者

- ・ 県内事業者（企業、個人事業主）
- ・ 地域経済団体および組合を含む各種団体

開催方法

- 1対1の個別講座形式で
- 社内会議の一コマで
- 社員研修のテーマとして



講座内容(例)

原価管理・売価管理について

- 工数・稼働率の把握/取引先への説明材料等 B to B
- サービス単位あたりの採算/値決めの根拠付け B to B
- 商品・メニュー単位の粗利率/売価見直しと構成変更 B to C

価格交渉に向けた準備

- 見積書の裏付けや根拠/合理的な価格改定案 B to B
- サービスの範囲明示による論理的な価格交渉 B to B
- 顧客離反リスクを抑えた値上げの考え方と工夫 B to C

※開催方法や講座内容等、上記以外の場合もご相談ください。

申込手順

受講希望日の1か月前までにお申込みください。

STEP 1

お申込み

下記お申込みフォームよりお申込みください。

STEP 2

ヒアリング

事務局が開催時期、講座内容や受講者について、ご希望をヒアリングに伺います。

STEP 3

講座を受講する

講座時間は30分～2時間程度（目安）です。

講師

価格転嫁支援アドバイザーが訪問します！



やまだ たかひろ
山田 貴弘 アドバイザー

専門分野：経営革新、創業支援、マーケティング



やぎ きよゆき
八木 清之 アドバイザー

専門分野：現場改善、生産性向上、ものづくり

資格 中小企業診断士



お申込みは
こちらから！

お問い合わせ



(公財) 21あおもり産業総合支援センター
e-mail.soudan@21aomori.or.jp
tel.017-777-4066