

商店街出店プロモーション事業

「新規出店支援講座」受講者募集について

1. 青森県では、明確な目標を持って商店経営を志す人材を育成し、商店街等への出店を支援するため、出店希望者を対象に、実践的な商店経営を習得できる商店街出店プロモーション事業「新規出店支援講座」を開催します。

本講座は、実際に商店を運営している人や税理士等を講師陣に招き、その経営手法や経理知識などを体系的に学ぶことができます。

また、当講座を受講された方につきましては、税理士等によるアフターフォロー（個別に意見交換やアドバイスを行うなど懇切丁寧な指導）を行います。皆様のご参加をお待ちしております。

2. 講座内容

日	時： 8月1日(土)、15日(土)、29日(土)、9月12日(土)、26日(土)、 10月10日(土)、24日(土)、11月14日(土)、28日(土)、12月12日(土) (計10回、各回13時20分～16時30分)
会 場	アピオあおもり
定 員	15名程度(定員になり次第締切ます)
対 象	青森県下の商店街に新規出店を考えている方や最近出店された方 (現在お勤めの方、学生、主婦の方も対象です)
受 講 料	無料(ただし、実践講座等に伴う実費は各自でご負担いただきます)
内 容	(1)創業の心構えと商売の基本の実践演習 (2)出店プラン作成と発表 (3)スムーズな出店のための税務・会計・法務の習得 (4)店舗実践体験と創業者体験談

3. 応募方法

応募書類：「新規出店支援講座」受講申込書

応募方法：郵送またはFAXでお送りください。

申込締切：平成21年7月23日(木)

応募先：〒030-8570 青森県青森市長島一丁目1-1

(問合せ先) 青森県 商工労働部 経営支援課 街づくり商業振興グループ 担当：城前^{じょうまえ}

TEL 017-734-9373 FAX 017-734-8107

E-mail: keiei@pref.aomori.lg.jp

講座概要は青森県商工労働部経営支援課のホームページで公表しています。

経営支援課ホームページ <http://www.pref.aomori.lg.jp/soshiki/shoko/keiei/index.html>

申込書送付先 FAX:017-734-8107

郵送〒030-8570 青森県青森市長島一丁目1-1

2009年8月1日開講

申込締切 7月23日必着



新規出店支援講座

～商店街出店プロモーション事業～

募集します!!

青森県では、明確な目標を持って商店経営を志す人材を育成し、商店街などへの出店を支援するため、出店希望者を対象に、実践的な商店経営を習得できる講座を開催します。

また、当講座を受講された方につきましては、税理士等によるアフターフォロー(個別に意見交換やアドバイスを行うなど懇切丁寧な指導)を行います。皆様のご参加をお待ちしております。

日 時

8月 1日(土)、15日(土)、29日(土)
9月12日(土)、26日(土)
10月10日(土)、24日(土)
11月14日(土)、28日(土)、12月12日(土)
(計10回・各回13時20分～16時30分)

会 場

アピオあおもり(会場へのお問合せは、ご遠慮下さい)

定 員

15名程度(定員になり次第締切ます)

対 象 者

青森県下の商店街に新規出店を考えている方や最近出店された方
(現在お勤めの方、学生、主婦の方も対象です。)

受 講 料

無料(ただし、実践講座等に伴う実費は各自でご負担いただきます。)

申込締切

7月23日(木)

申 込

(問合せ先)

〒030-8570 青森県青森市長島一丁目1-1
青森県 商工労働部 経営支援課 街づくり商業振興グループ 担当:城前(じょうまえ)
TEL 017-734-9373 FAX 017-734-8107
E-mail: keiei@pref.aomori.lg.jp
経営支援課HP: <http://www.pref.aomori.lg.jp/soshiki/shoko/keiei/index.html>

本講座は、実際に商店を経営している人や税理士などを講師陣に招き、その経営手法や経理知識などを体系的に学ぶことができます。

【講座の一例】

会社ゲーム

(商売の基本を学ぶ実践演習)



<キリトリセン>

FAXで申し込みされる方は切り取らずに送信してください。

「新規出店支援講座」受講申込書

お勤め先 又は学校名	住 所	〒
業 種		
(ふりがな) 氏 名	年 齢	
電 話 F A X	特 記 事 項	
E - Mail		

この情報は、商店街出店プロモーション事業(新規出店支援講座)以外には使用いたしません。

全ての講座に参加いただくことが原則です。 学生・主婦の方は、「業種」の欄は空欄でお出し下さい。

「新規出店支援講座」カリキュラム(予定)

～ 出店希望者を対象に、実践的な商店経営を習得できる講座です。～

平成21年度	第1時限(90分) 13:20～14:50	休憩 10分	第2時限(90分) 15:00～16:30
第1回 H21年 8月1日 (土)	開講式、事業概要説明、 オリエンテーション 受講者創業ビジョン確認、 ヒアリング		ディスカッション (理想の商店街について) 講師:(株)若山経営
第2回 H21年 8月15日 (土)	ケーススタディ(会社ゲーム) 事業主の視点 講師:(株)若山経営		ケーススタディ(会社ゲーム) 売り手と買い手の関係 講師:(株)若山経営
第3回 H21年 8月29日 (土)	ケーススタディ (出店(創業)構想) 講師:(株)若山経営 若山恵佐雄		ケーススタディ (出店(創業)の手続き) 講師:税理士 若山恵佐雄
第4回 H21年 9月12日 (土)	管理 (創業の心構えと人生設計) 講師:(株)柵橋経営研究センター 柵橋隆司		管理 (戦略財務(演習)) 講師:(株)柵橋経営研究センター 柵橋隆司
第5回 H21年 9月26日 (土)	管理 (社会保険制度) 講師:社会保険労務士 葛西一栄		管理 (資金調達) 講師:未定 (制度融資の活用)
第6回 H21年 10月10日 (土)	実践(商店街視察から学ぶ模擬出 店での体験) 講師:楽市(株) 高村秀夫		実践 (全国の繁盛店事例と共通点) 講師:楽市(株) 高村秀夫
第7回 H21年 10月24日 (土)	管理 (管理業務とIT活用) 講師:ICT 若山恵佐雄		実践 (事業者より講話) 講師:未定(創業経験者) (創業時の体験談)
第8回 H21年 11月14日 (土)	出店プラン (売上計画) 講師:(株)若山経営 (誰に何を買ってもらおうか?)		出店プラン (経費と資金繰り) 講師:(株)若山経営 (お金の出入りと残高)
第9回 H21年 11月28日 (土)	出店プラン(P-D-C-A(経営 サイクル)) 講師:(株)若山経営 若山恵佐雄		出店プラン (計画全体の確認) 講師:(株)若山経営 (出店プランプレゼン演習)
第10回 H21年 12月12日 (土)	出店プランのプレゼンテーション (決意表明) 講師陣と商店街関係者		修了式 講師陣、商店街関係者、受講者による 交流会

会場:アピオあおもり(青森市中央3-17-1)

開催会場その他の理由で日程を調整変更する場合があります。

当講座を受講された方につきましては、税理士等によるアフターフォロー(個別に意見交換やアドバイスを行うなど懇切丁寧な指導)を行います。