

# ものづくり企業向け 販路開拓実践研修 参加企業募集要項

県では、県内ものづくり企業の新規の販路開拓に必要な営業力のスキルアップを図るため販路開拓実践研修を実施致します。製造業界に精通した営業の専門家による、営業や商談の個別指導を複数回行い、専門家同席の個別商談を行います。  
本研修に参加することで商談や営業の実践的なスキルを身につけることができます。

## 1. スケジュール／実施内容

**営業力強化セミナー**：7月24日（水）

座学研修により、Webマーケティングによる営業活動を実施の基礎知識を理解していただきます。  
※詳細は営業力強化セミナー募集チラシを参照。

**個別指導**：8月下旬～翌1月

各事業者にヒアリングを行い状況を把握した上で、個別に指導を行います。  
内容（予定）：営業分析手法（3C分析、SWOT分析）、プレゼン指導  
Webマーケティング指導など

**個別商談**：10月上旬～翌1月中旬 ※個別指導の進捗、商談先の都合により時期が決定します。  
専門家の指導の元、営業先を選定し、個別商談を実施します。  
専門家が同席し、商談をフォローします。各商談後には専門家の指導を行います。

**振り返り報告会**：翌2月下旬 ※青森市内の会場を予定  
参加事業者による成果発表を行います。

## 2. 対象事業者

青森県内ものづくり企業（営業担当者や経営者など営業に携わっている方）

## 3. 応募条件

- ・全てのカリキュラムに参加可能なこと。
- ・専門家の指導にご対応いただけること。

## 4. 応募方法

別紙「参加申込書」に必要事項を記入しメールまたはFAXでお申し込みください。

## 5. 研修運営（委託先）

株式会社 NCネットワーク（東京都台東区柳橋1丁目4-4）

## 6. 募集事業者数

3社 ※定員を超えるお申込みがあった場合は、選考を行います。

## 7. 応募締切

7月31日（水）

## 8. 参加事業者の決定

書類審査の上、8月上～中旬に選考結果を通知します。

## 9. 注意点

- ・本研修の参加は無料ですが、交通宿泊費や通信費、製品サンプル、運送費などにつきましては参加事業者の負担とさせていただきます。
- ・本研修の中で行う商談は研修ではなく本番です。クレーム時の対応や返品時の費用負担、支払い条件確認等につきましては通常のお取引同様、参加事業者に行っていただきます。

## 10. お問い合わせ／お申込み先

青森県商工労働部 地域産業課 創業支援グループ 担当：鈴木  
TEL：017-734-9374 / FAX：017-734-8107  
メール：chiikisangyo@pref.aomori.lg.jp