

ものづくり企業向け 販路開拓実践研修 参加企業 募集

参加無料

実践的な指導により営業・商談のスキルがアップ！

県では、県内ものづくり企業の新規の取引先開拓に必要な営業力のスキルアップを図るため販路開拓実践研修を実施致します。製造業界に精通した営業の専門家による、営業や商談の個別指導を複数回行い、専門家同席の個別商談を行います。本研修に参加することで商談や営業の実践的なスキルを身につけることができます。

対象事業者

青森県内ものづくり企業
(営業担当者や経営者)

応募条件

専門家の指導にご対応いただけること

応募方法

別紙「参加申込書」に必要事項を記入しメールまたはFAXでお申し込みください。

募集事業者数

3社

応募締切

7月31日(水)

参加事業者の決定

書類審査の上、8月上～中旬に選考結果を通知します。

スケジュール

7月上旬～
参加事業者募集

7月24日(木)
営業力強化セミナー

7月末
申込み締切

8月上～中旬(予定)
参加事業者決定

8月下旬～翌1月
個別指導
※専門家による指導を複数回実施

10月上旬～翌1月中旬
個別商談
※専門家同席

翌2月下旬
振り返り報告会

※本事業に参加を希望される事業者様は原則、営業力強化セミナーにご参加ください
※別途申し込み必要

販路開拓実践研修

営業分析手法(3C分析、SWOT分析)、プレゼン指導、Webマーケティング指導など
※企業内で実施予定

専門家同席の個別商談を行います。
※交通宿泊費は事業者様にご負担いただけます。

参加事業者様に事業の成果を発表していただきます。
※青森市内の会場を予定。

●お問合せ

青森県商工労働部 地域産業課 創業支援グループ 担当 鈴木

TEL : 017-734-9374 / FAX : 017-734-8107 / メール : chiikisangyo@pref.aomori.lg.jp

7/31
締切

ものづくり企業向け

販路開拓実践研修 参加申込書

《お申込み》 必要事項をご記入の上、メールまたはFAXにてお申し込みください。

お申込み先	青森県地域産業課 創業支援グループ 鈴木 あて メール：chiikisangyo@pref.aomori.lg.jp / FAX：017-734-8107		
企業			
所属・役職		担当者氏名	
住所	〒		
電話番号		担当者 携帯番号	
FAX番号		E-mail	
URL			
社員数		売上	
業種			
主要製品・技術			
主な取引先 <small>※差し支えない範囲で ご記入ください。</small>			
営業担当者 の状況 <small>○をつけてください。</small>	営業専任の 担当者がいる	営業担当者はいるが 他の業務と兼務	営業担当者 はいない
希望販路開拓先 <small>○をつけてください。 ※複数回答可</small>	関東圏	中部圏	関西圏 その他（ ）